

# TÉCNICO DE NIVEL SUPERIOR EN MARKETING Y VENTAS

TÍTULO: Técnico de Nivel Superior en Marketing y Ventas.  
DURACIÓN: 4 Semestres más Práctica y Examen de Título.  
RÉGIMEN DE ESTUDIOS: Semestral.  
SEDES MODALIDAD SEMIPRESENCIAL: Ovalle, Santiago.

I	II	III	IV	V
Matemáticas	Matemáticas Financieras	Estadística	Promoción y Venta	Práctica Laboral
Inglés I	Inglés II	Técnicas de Venta	Comunicación Publicitaria	Examen de Título
Administración	Administración de RRHH	Administración Financiera	Gestión de Equipos de Ventas	
Tic's	Servicio al Cliente	Costos y Presupuestos	Estrategias de Ventas	
Habilidades para la Comunicación	Negociación	Derecho Comercial y Tributario	Marketing Operacional	
Contabilidad	Taller de Comercio Electrónico	Marketing Estratégico		

\* Diploma en Marketing

\* Diplomado en Gestión de Equipos de Ventas



LA CARRERA SE IMPARTE EN MODALIDAD



Clases 100 % online.



Clases presenciales en sedes y clases en componente online.

(\*) El Diploma se entrega previo a la rendición de un examen y a la aprobación de todas las asignaturas de los semestres anteriores.

Objetivo de la Carrera	Descripción de la Carrera	Campo Ocupacional	Requisitos de Ingreso
Formar un Técnico de Nivel Superior capacitado para coordinar y ejecutar los procesos de marketing y ventas al interior de la empresa u organización, en sus distintas áreas de funcionamiento y en un mundo globalizado en permanente cambio.	La carrera de Técnico Nivel Superior en Marketing y Ventas forma un técnico capacitado para desempeñarse en empresas del sector comercial, industrial, financiero y de servicios, en las áreas de la gestión operativa y táctica del marketing y ventas. El técnico desarrolla habilidades para una eficiente gestión de campañas en medios tradicionales, digitales para el posicionamiento del productos así como habilidades para la comercialización de los productos o servicios.	<p>Empresas privadas, industriales, comerciales o de servicio.</p> <p>Empresas o instituciones públicas.</p> <p>Pequeñas o medianas empresas.</p> <p>Ejercicio libre de la profesión.</p>	<p><b>Documentos Alumno</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● Licencia de enseñanza media (original o fotocopia legalizada ante notario).</li> <li>● Fotocopia de C.I. (por ambos lados).</li> <li>● Certificado de nacimiento.</li> </ul> <p><b>Documentos Apoderado</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 3 últimas liquidaciones de sueldo.</li> <li>● Fotocopia de C.I. (por ambos lados).</li> <li>● Comprobante de domicilio.</li> </ul>